

La squadra dei **super** gestori

Le strategie di IMPact Sim, società fondata da tre veterani dell'industria



Il team di **IMPact Sim** nella nuova sede di Milano

T

ra gli addetti ai lavori dell'industria del risparmio gestito, **Fausto Artoni**, **Stefano Mach** e **Gherardo Spinola** non hanno certo bisogno di presentazioni. Sono tre veterani del settore e per decenni sono stati i gestori di punta del gruppo **Azimut**. Un po' meno conosciuta di loro, almeno per adesso, è invece la società che hanno deciso di fondare pochi mesi fa.

Si chiama **IMPact Sim** e nasce con l'intenzione di ritagliarsi uno spazio nel mercato italiano dell'asset management. Un bel po' di spazio, a dire il vero, IMPact Sim lo ha già conquistato, se l'è portato in dote dallo stesso gruppo Azimut da cui i tre manager sono usciti nella primavera scorsa, conservando il mandato di

gestione per oltre **10 miliardi** di euro di masse su ben **24 comparti** tra cui il Fondo Trend, il prodotto della società che ha la storia più lunga alle spalle. "La separazione da Azimut è stata cordiale e consensuale", afferma Mach, che è anche amministratore delegato della società, "come dimostra il rapporto professionale che abbiamo mantenuto con loro". Tuttavia, i tre **super gestori** non negano la loro intenzione di allargare nel tempo la propria offerta. IMPact è infatti una società di intermediazione autorizzata a svolgere attività di gestione e punta a crescere in quest'ambito. L'obiettivo è raccogliere mandati di **portfolio management** da clienti istituzionali.



Fausto ARTONI



Stefano MACH



Gherardo SPINOLA

“I tempi sono favorevoli per lo sviluppo di questo tipo di business”, dice Mach, che sottolinea come l’arrivo della direttiva europea **Mifid 2** sia destinato a cambiare gli assetti del mercato. Mentre negli anni scorsi il sistema ha adottato principalmente il modello dell’architettura aperta, limitandosi a collocare i prodotti di molte case di gestione internazionali, ora sarà obbligato a essere più selettivo nella scelta delle **fabbriche-prodotto** con cui collaborare. I distributori dei fondi hanno bisogno di ridurre i costi generali dei prodotti evidenziati dalle nuove regole di Mifid 2 e per questo devono rendere **più efficiente** la loro offerta con soluzioni che aggregano diversi comparti d’investimento sotto un solo marchio, quello della loro rete, affidandone appunto la gestione a partner terzi. È in questo nuovo assetto del mercato che IMPact Sim vuole avere un ruolo da protagonista, con gestioni **white label** che le case di distribuzione possano poi collocare con il loro brand. “Le attività di distribuzione diretta dei prodotti non ci interessano”, prosegue Mach, “continueremo a svolgere il mestiere che abbiamo fatto sinora e che sappiamo fare meglio, quello di asset manager”. L’esperienza certo non manca né a lui né ai suoi due colleghi Artoni e Spinola, anche se l’obiettivo di IMPact Sim è **reclutare altri professionisti** sul mercato. Attualmente, il team di gestione di IMPact Sim è composto anche da **Luca Lionetti, Dario Longobardi e Alessandro Tonni**, mentre **Mara Bossi, Gloria Dalla Corte, Sara Pezzini e Alessandra Viscovi** compongono il team operativo della società. **A**

REALTÀ emergente sulla scia di Azimut



La neonata IMPact Sim è una società di intermediazione mobiliare autorizzata a svolgere attività di gestione. Ha l’obiettivo di raccogliere mandati di portfolio management da parte di investitori istituzionali. I suoi fondatori sono stati per decenni i gestori di punta del gruppo Azimut, con cui hanno tuttora rapporti.

10

I miliardi di euro gestiti da IMPact Sim tramite un mandato del gruppo finanziario Azimut

24

I comparti attualmente in gestione presso il team della società nella sede di Milano

6

I professionisti che compongono la squadra di portfolio management